

## 税理士が教える 副業ロードマップ2.0

これからの  
副業

副業選びの  
コツ

メリット  
デメリット

副業の  
現状

WEBを使った  
副業





## はじめに

はじめましての方、こんにちは！税理士の吉村知子（よしむらともこ）です。

「副業を始めてみようかな…」そう思ったあなたには現在、様々な不安や悩み、葛藤があるのではないのでしょうか？時代が急速に変わる中、追い討ちをかけるようにやってきた新型コロナウイルスの猛威。

一つの会社で勤め上げるのが当然という時代は、残念ながら終わりを迎えつつありますが、この冊子をダウンロードしようと思ったあなたなら大丈夫です。これからのキャリアに『副業』という選択肢を加え、学び、実践することで不安は希望へと変わっていきます。

『大丈夫！今より絶対よくなります！』

この冊子は、自分の可能性を諦めず、未来を切り開いていく人たちへ向けた『副業ロードマップ』です。ぜひご覧ください！



## プロフィール

一般企業や監査法人の経理部での勤務を経て、都内大手税理士法人で上場企業やそのグループ会社、ベンチャー企業、中小オーナー企業に対する税務業務に携わる。11年間で関与させていただいた法人や個人のクライアントは100以上。

現在2児の母で、出産が自分の価値観や進む道を見直す大きなきっかけになる。子供は1人では育たない、まわりの人を含め社会に助けられての育つということを改めて実感。そして自分自身も「周りの人のおかげで今のじぶんがある」という感謝の気持ちと共に、自分が社会に貢献できる仕事とは何かと考えるようになる。

その結果、今までのスキルを生かし、今より身近に感じていただける税理士として、経営者のお役にたてるような仕事がしたいと思い、独立することを決意。

帳簿や申告書を作成するだけでなく、目標に対する行動計画の実行サポート等、経営者の想いを大切に、寄り添いながら伴走するサービスを提供しています。

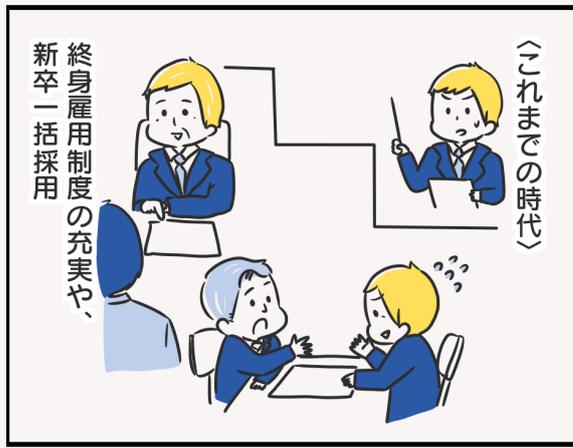


吉村知子  
よしむらともこ

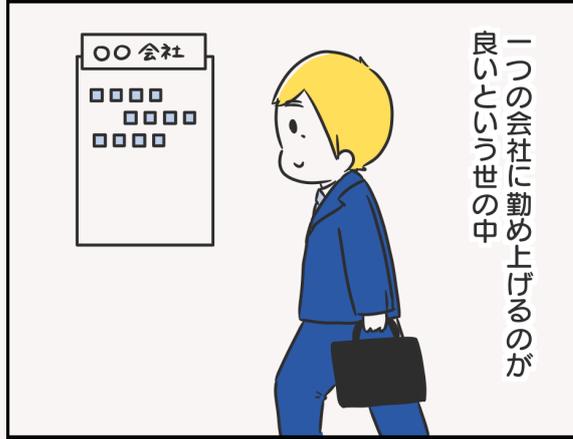
# これまでの時代



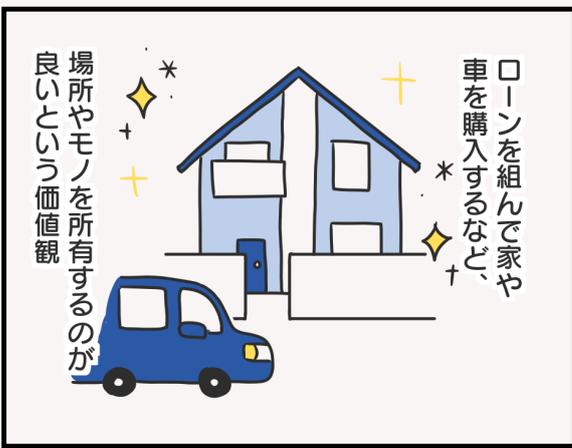
これまでの時代って、一つのレールに乗ってしまえば終点までいけてしまうので、将来の見通しが立てやすかったりもしましたよね。



〈これまでの時代〉  
終身雇用制度の充実や、  
新卒一括採用



一つの会社に勤め上げるのが  
良いという世の中



ローンを組んで家や  
車を購入するなど、  
場所やモノを所有するのが  
良いという価値観



安定した雇用、将来の見通しが  
立ちやすい時代でした

# これまでの時代vsこれからの時代



〈これからの時代〉

将来の見通しが立たない世の中



結果、副業など  
複数の収入源を持つ人は  
増加傾向に！



所有よりシェアの時代

テレワークの普及により、  
どこでも働けるように。



自分自身が、スキルや稼ぐ力  
をつけなければいけない  
時代になりました。

スマホの普及と共に、時代の変化が突如速くなった気がする...と感じた方もいるのではないのでしょうか？また、政府が副業解禁をするなど、働き方も大きく変わりました。

# これからの時代

FUTURE



終身雇用、新卒一括採用など、日本では『メンバーシップ雇用』が一般的でした。一つの会社で勤め上げるのが良いという価値観のもと、経済的にも比較的先行きの見通しが立ちやすい時代だったといえるでしょう。また、東京一極集中、家や車など（モノ）を長期的に所有するなど、一つの場所、一つのモノへ集中する時代だったとも捉えることができます。

勤めた会社に定年までずっと在職していただけるという安心感もある反面、転職する人、転職経験の多い人を敬遠する傾向があったのも、この時代の特徴。柔軟な働き方ではなく、型ハマった価値観のもと、働きづらさを感じた人もいたのでは？と推測しています



## これまでの時代vsこれからの時代

新型コロナウイルスの影響、グローバル化によって時代は大きく変わりました。これからの時代に求められる働き方について、「これまでの時代」と比較して考えてみましょう



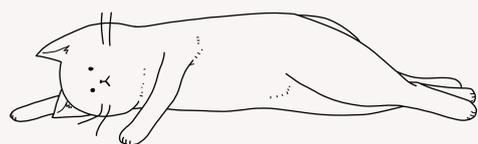
新型コロナウイルスの影響で、加速度的に変化せざるおえない時代となりました。終身雇用の崩壊、同一賃金同一労働の導入、テレワークの普及により、『ジョブ型雇用』は今後ますます注目されることでしょう。また、モノよりコト消費、所有よりシェアの時代、価値観はますます多様化されています。

さらに、働き方のデジタルシフトによる副業・パラレルワークも活性化されています。これからの時代を生きる私たちに必要なのは、組織に依存することなく、自分自身の力で稼ぎ、人生を生き抜く力です。これからのキャリアには、『副業』という選択肢が不可欠となってくるのです。

情報が簡単に手に入る時代。能動的に取り組む人と、常に受け身でいる人との差は、さらに二極化するでしょう。

「これからの人生をどう生きていくか」をしっかりと考え、言葉に出し、行動に移すことが求められています。

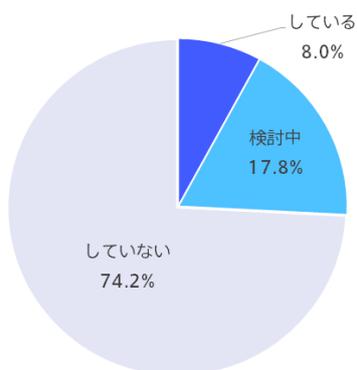
副業してみようかニャ…



# 「あの人も」「この人も」副業をはじめています？！

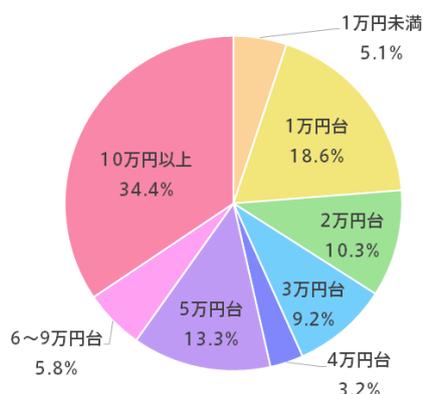
## 副業の現状

あなたは今副業をしていますか



n=15,000

副業の月収はいくらですか



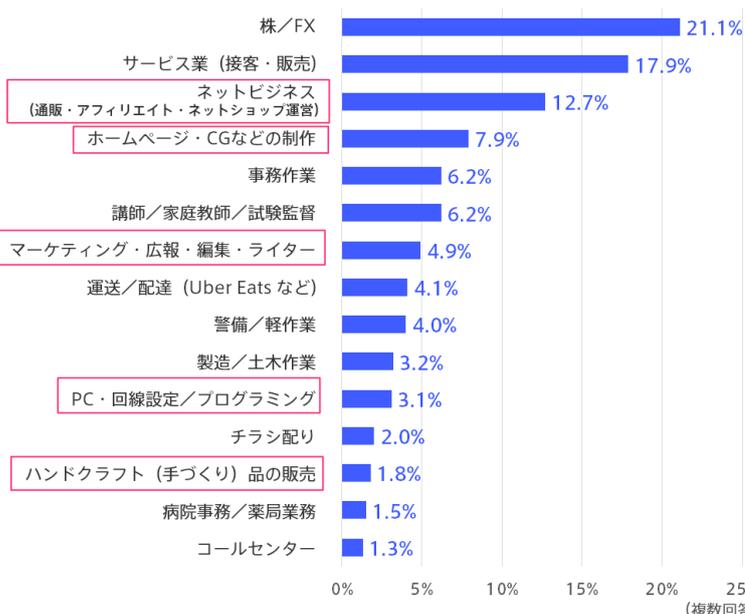
出典：doda

2021年8月に転職サービス「doda」が社会人15,000人に対して行った調査によると、「あなたは今副業をしていますか？」という質問に対して、「している」「検討中」と答えた人は25.8%。あわせて下の図もご覧ください。副業をしている方の月収で、もっとも割合が多いのは34.4%の10万円以上です。

左図から、これから副業を始める人にとっては、「今が副業を始める」チャンスだとも受け取れます。今後副業する人の割合は確実に増加するでしょう。早い段階から副業をスタートさせ軌道に乗せることができれば、10万円以上の副収入も夢ではありません。

## どのような副業をしていますか？

どのような副業をしていますか



出典：doda

副業の種類はさまざまですが、WEBを使った副業や、ハンドクラフトの販売、ネットショップ運営など、CtoCの販路経路が入っていることに注目してみましょう。

※CtoCとは…「Consumer to Consumer：個人間取引」の意味

ココナラやminne、BASE、メルカリなど、CtoCでやりとりできるプラットフォームの登場、WEBの発達により、個人のスキルやアイデアで稼げる時代となりました。

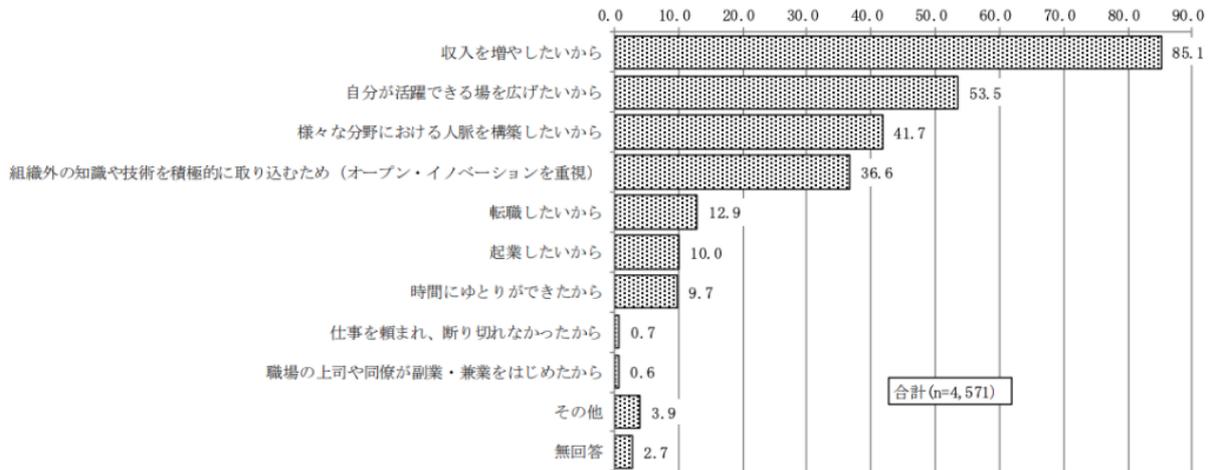
WEBを使った副業は、初期費用もかかりませんし、パソコン一台あればどこでも始めることができます。また、コロナ禍など、何らかの理由により外出ができないときでも、影響を受けにくいといえます。

とくに副業でやりたいことがないという人は、WEBを使った副業からはじめるとよいでしょう。

# 「あの人も」「この人も」副業をはじめている？！

## 副業をする理由

図表 3-32 : 副業・兼業を望む理由 (3つまでのMA、単位=%) 【労働者調査】



出典：独立行政法人 労働政策研究・研修機構 (p.26) サンカク (RECRUIT)

副業を望む理由として最も多いのは『収入を増やしたいから』。本業のお給料+副収入があれば生活にも余裕が生まれますし、将来の不安解消にもつながりますよね。次に多い理由が『自分が活躍できる場を広げたいから』『様々な分野における人脈を構築したいから』です。将来のことを考え、副業を通じて人脈を作ったり、スキルをアップを目指している人が多いことがわかります。次に多い『転職したいから』『起業したいから』という理由からもわかるように、次のキャリアを見越して、人脈・スキルアップを目指す人は増加傾向にあります。

## 女性、若年層に多い『副業→起業』

### (2) 属性 ~「副業起業」は女性、若年層で相対的に多い~

- 起業パターン別に性別をみると、専業起業では女性の割合が49.3%であるのに対して、副業起業では30.2%と相対的に高い (図-20)。
- 起業時の年齢については、副業起業では「29歳以下」の割合が32.1%と専業起業 (12.4%) よりも高く、副業起業のほうが相対的に若い (図-21)。
- 起業直前の職業をみると、副業起業は「会社や官公庁・団体の正社員・正職員」の割合が49.7%と専業起業 (60.8%) よりも低く、逆に「非正社員」の割合は34.2%と専業起業 (24.3%) よりも高い (表-6)。
- 起業直前の勤務先の従業員規模をみると、副業起業では「300人以上」の割合が33.0%を占め、専業起業 (25.7%) よりもやや高い (図-22)。「19人以下」の割合は起業パターンによる差異はみられない。

図-20 性別 (起業パターン別)

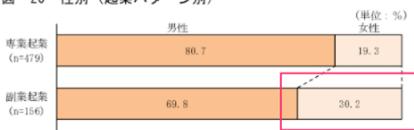


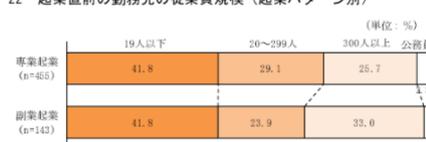
表-6 起業直前の職業 (起業パターン別)

	専業起業 (n=479)	副業起業 (n=156)
会社や団体の常勤役員	11.4	14.9
会社や官公庁・団体の正社員・正職員	60.8	49.7
非正社員 (派遣社員、パート等)	24.3	34.2
家族従業員	3.5	1.3
合計	100.0	100.0

図-21 起業時の年齢 (起業パターン別)



図-22 起業直前の勤務先の従業員規模 (起業パターン別)



(注) 1 副業起業のうち、現在も勤務している人 (「副業継続」) については、現在の勤務先の従業員規模である。  
2 「分からない」を除いて集計した。

終身雇用の崩壊、個人のスキルが活きる時代といわれる昨今、起業を志す人も増えました。

左図の結果から、女性はまず副業から始めて、軌道に乗ったら起業するというように、リスクをできる限り抑えた方法を好む傾向にあるようです。

気軽に副業ができる時代です。まずは副業から始めて、起業するための準備をするのも良いでしょう。



収入が増える	単純に収入の柱が増えるので、収入UPにつながります
スキルアップ キャリアアップ	本業では得られない経験をすることでスキルアップ、キャリアアップにもつながります
転職・起業の 準備ができる	転職や起業を視野にいれている方であれば、副業から始めることでリスク軽減になります
人脈が広がる	本業以外の場所で仕事をするすることで、人脈が広がります
将来の不安が減る	収入が増え、キャリアアップ、スキルアップすることで将来の不安は減るでしょう



## 副業のメリット

## 副業のデメリット



過重労働	長時間労働によるワークライフバランスの乱れ、過重労働による心身の疲労も…
本業へ支障が出る	本業でのパフォーマンスに影響を与えない範囲で副業をすることを心がけましょう
税金関連の 手間が増える	副業をすると個人で確定申告をしなければいけないので、手間が増えるでしょう
雇用保険等の 適用対象外となる	1週間の所定労働時間が短い業務を行う場合、雇用保険が適用されないことがあります。

before



副業をはじめた未来、はじめない未来

after



副業をはじめると、複数の収入がある安心感と自信を手に入れることができます。それによって、例えばスキルアップのための勉強に取り組めたり、新たな挑戦への意欲も湧いてくるのではないのでしょうか。また、能動的に動き始めると人脈や、住む世界も広がってくるものです。『副業』という一つのチャレンジですが、はじめることで福利をもたらし、よりよい未来へつながるのではないかと思います。

# あなたはどのタイプ？タイプ別！副業選びのコツ

## 収入補填タイプ

本業の収入にプラスして副収入を目指している方。

「いつまでに」「どの程度」を基準に、収入の目標設定し、条件に合う副業を探してみるところから始めてみましょう。



## 趣味追求タイプ

自分の好きなことや趣味で副収入を目指している方。

やりたいことが決まっているあなたは、やりたいことを**どのような方法で副業につなげるか？**マネタイズについて知ることから始めましょう。商品開発、WEBで販売のプロセスを知りたい方は、次頁が参考になるかと思います。



## スキルアップ、 キャリア蓄積タイプ

副業を通して経験値を高めたり自己成長を目指している方

- 本業につながるスキル
- 将来に活かせるスキル
- 自分の興味のある分野

などから、副業を探してみましょう。インプットとアウトプットがバランスよく行える副業がおすすめです。



## 独立思考タイプ

将来的に起業・独立を目指している方

- やりがい
- マネタイズ
- 人脈作り
- スキルアップ

など、総合的な観点から副業を選びましょう。

自身の商品やサービスを、作って売る副業がもっともおすすめです。マーケティングなどの知識も習得すると良いでしょう。事項が参考になるかと思います！

あなたはどのタイプ？

スタート！！

自分の時間を使って稼ぎたい

YES

NO

- データ入力
- アンケートモニター
- 本業以外の時間にアルバイト etc...

自分のスキルを既存のプラットフォームで販売したい

YES

NO

- ココナラ
- minne
- クラウドソーシング etc...

自分のスキルを活かし、商品・サービスを作って稼ぎたい

YES

- WEBマーケティングスキルを磨く
- WEB集客スキルを磨く etc...

- スキルとは？
- WEBデザイナー
  - カウンセラー
  - コーチング
  - ライター etc...

難易度	収入
低	低
高	高

# これからの時代はWEBを使った副業がおすすめ！



カネなし

コネなし

アイデアなし

でも、大丈夫！！

「私には商品、サービスとして販売できるような、スキルや知識がない」というお声、本当によく聞きます。個人的には数十年生きてきて、『売るものがない』人なんていないと思っています。また、やりたいことや、興味のある分野がある場合は、新たにスキルを身につけることもできますよね。

今の時代、WEBを使った副業は数多くあります。その中で私がもっともお勧めするのは、上記でお伝えした「スキルを商品、サービスに変えて売ること」です。もう少し詳しくお伝えすると、『自分で商品やサービスを作り、WEB（オンライン）で販売する』ということです。

なんだか難しく感じてしまいますよね。しかし、正しい方法で取り組みれば「お金がなくても」「コネ（人脈）がなくても」「現段階でアイデアがなくても」大丈夫です！WEB(オンライン)でお客様に商品を販売し、お届けするまでのプロセス『WEBマーケティング』とは何なのか？について、一緒に学びましょう！

## 豆知識

副業では、成功率が高い、勝てる確率の高い方法をできるだけ多く取り入れましょう。

- 仕入原価がない
- 固定費がない
- 前受金で先に報酬をもらう
- 利幅が高い
- 借入がない

この条件を多く満たすビジネスは、成功しやすいし、お金も手元に残りやすいです。説明するまでもなく「当然、経営が有利になる」ポイントです。

# これからのキャリアに 副業という選択肢



## これからの人生、どう生きていきたい？

ここまでお読みいただき、ありがとうございます！

これからどのような時代がやってくるのか？副業している人の割合、副業のメリット・デメリット、副業をはじめた先の未来など、読む前より、ちょっとでも『副業』について身近に感じていただけたのであれば、嬉しく思います。

新型コロナウイルスの影響もあり、時代は急速に変化しました。オンライン化も一気に進みました。これからの人生をどう生きていくのか？自分はどう在りたいか、一人ひとりが考え、行動を起こすことが求められる時代になったとも言えます。

あなたは、どのような選択をして、どのような人生を希望しますか？

ここからは、具体的な問題解決方法についてご案内いたします。

## こんなことに悩んでいませんか？



- 今の会社にずっといられるのか不安。こんなはずじゃなかったと思う
- 稼げる力があれば、本当は今の会社を辞めたい
- リスクなく、お金をかけず、会社員で働きながら起業したい
- 副業したいと思うけど、なかなか一歩が踏み出せない
- 転職しても今より状況がよくなることはない
- 会社員でもらえる給与って、もう増えることはないのかな
- 売るものがないから、自分に起業や副業はハードルが高い
- 副業から長く続くビジネスをしていきたい
- 会社員以外の選択肢を持つため、個人で稼ぎたい
- 副業の税金が不安
- 副業でも今後ビジネスをするうえで必要な経営の知識を学びたい

- これからの時代、
- ・自分で稼ぐ力を身につけたい
  - ・これからのキャリアの一つとして『副業』を考えている

そんなあなたへ。  
現役女性税理士が作った『副業プログラム』  
をご紹介します。

税理士ならではの！稼ぐスキルを『攻め』と『守り』両方からアプローチします！

副業に限らず稼ぐスキルというのは『売上がある』という事実だけでは正直、良いとは言えません。

確実にお金を残し、未来へ繋げていくこともしっかり考えなければいけません。

世に出ている、いわゆる『副業商材』は、稼ぐ（攻め）のスキルにばかりにフォーカスしがちです。当プログラムは、お金を稼ぎ、守り、未来へつなげるためのプランニングまで学べるので、再現性も高く、地に足ついた副業を実現できます。



延べ1,500件以上の相談実績のある現役女性税理士が作った、副業方法を網羅したプログラムです。

多くの起業・経営の成功例と失敗例を「お金の裏側」から「実際に見てきた税理士」だからこそ提案できる勝率の高い副業方法と初期から持っておくべき経営の大切な視点をお伝えします。

また、自らが実践者である税理士が行ってきた、WEBマーケティングや利益を残すためのお金のプランニングであるため、実践的で再現性が高いのが特徴です。

■教材■

攻め（WEBマーケティング）と  
守り（お金の戦略的プランニング）詳細

NEXT ➡



# WEBマーケティング を成功させる 8ステップ

攻め



1

## 副業準備

- ・ 起業メリットデメリット
- ・ マインドセット
- ・ 目標設定、自分のやりたい「完璧な未来」を描いてみよう
- ・ 起業準備

2

## 商品・サービス作り

- ・ 売るのがなくても大丈夫！！勝率が高いジャンルとは？
- ・ 商品づくりの3つのポイント
- ・ 個人起業×WEBの無限の可能性
- ・ 競合リサーチ
- ・ モデリングで戦略決定しよう

3

## 最短で成果を出す WEBマーケティング

- ・ WEBマーケティング全体像
- ・ 絶対うまくいく 起業の成功例
- ・ 勝手に売れていく「集客の仕組み」
- ・ 作業やノウハウを売ってはだめ。価値を売ろう

4

## メルマガを送る

- ・ メルマガはなぜ必須か
- ・ メルマガ：ツールとしての活用ポイント
- ・ 実際のメルマガの書き方
- ・ メルマガでどうやって商品を売るの？

5

## 集客の自動化につながる ステップメール

- ・ 勝手に売れるステップメールを書いてみよう
- ・ ステップメール作成の3つのポイント
- ・ 基本ステップの型を知る

6

## ブログをはじめよう

- ・ ブログを書こう！なぜブログなのか
- ・ ブログの集客効果
- ・ ブログ成功の近道はGoogleの考え方を理解しよう
- ・ ブログの導線を整えよう
- ・ ブログはゴールが大事

7

## お申し込みがとまらない ブログの作り方

- ・ PVは関係ない！売上直結のブログの書き方
- ・ 読まれる記事を書こう
- ・ 読んでもらえる文章の書き方
- ・ グーグル検索上位を狙うキーワードの選定
- ・ 離脱率を下げ、CVを高めよう
- ・ 分析ツールを導入しよう
- ・ ブログから売上を生み出す事例

8

## SNS活用法

- ・ SNSのビジネス活用
- ・ SNSツールのポイント Facebook
- ・ SNSツールのポイント Instagram
- ・ SNSツールのポイント Twitter

# 利益UPと未来のお金の戦略的 プランニング × 副業の節税と確定申告



## 利益UPと未来のお金の戦略的プランニング

1

### 利益視点

- ・利益視点とはなにか
- ・売上と利益の違い
- ・利益から逆算する事業計画
- ・ビジネスモデルで勝負は決まる！！事例解説

2

### 守りの起業準備

- ・会社を辞める前にやるべきこと
- ・ステージアップするための通帳の管理方法
- ・副業の事業計画の立て方

3

### 副業で知っておくと 有利な経営論

- ・会社を辞める前にやるべきこと
- ・よしむらともこ流「当然いい」経営ポイント

## 副業の節税と確定申告

4

### 副業の確定申告

- ・副業の確定申告は必要か不要か
- ・副業の所得区分
- ・リスクはとらない副業の税金判例から
- ・確定申告の流れを徹底解説

5

### 会社にバレたくない方 向け対策

- ・副業はなぜバレるのか
- ・バレたくない人の対策

6

### 副業がステージアップしたら 個人事業か法人か？

- ・起業のカタチ | 個人事業？法人？
- ・法人設立のメリット、デメリット
- ・法人にした方がいい人の特徴
- ・法人設立の流れ

# オンラインプログラム詳細

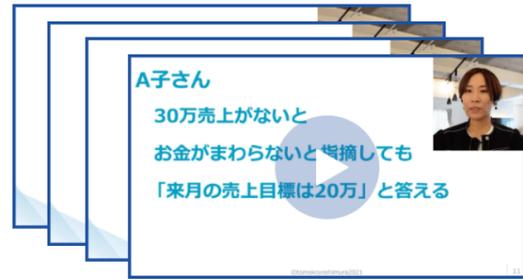
## 攻めのWEBマーケティング

WEBマーケティングを駆使して  
しっかりとお金を生み出す



## 守りの戦略的プランニング

利益（お金）を作り、  
未来を戦略的にプランニングする



就寝前、通勤時、隙間時間等、自分のペースで確実に学べる教材を揃えました！  
教材（PDF配布）  
14本の動画



これを読めばバレない対策・  
確定申告までバッチリ

お申し込みいただいた方に  
**副業の税金ガイドブック**を  
特別プレゼント！

副業の税金ガイドブックをプレゼント！

面倒で、意外とややこしい確定申告…いろいろ調べて試行錯誤しなくてすむように、1冊にまとめました。



定期開催されるオンラインコミュニティ  
挫折しないで働きながら起業を軌道に乗せるには、続けられる状況に身を置くことが必須です。

一緒に切磋琢磨できる仲間とも、グループ相談会でつながることができ、ビジネスがさらに発展します。

## 4つのおすすめポイント

- ①現役、女性税理士が作った、再現性の高いプログラム！
- ②攻め（売上UP）と守り（利益UP）の秘訣が学べる
- ③自宅で、自分のペースで学べる！
- ④オンラインコミュニティで相談できる！仲間ができる！



本業を行いながらの副業は、いかに効率よく学ぶかが大切！  
副業オンラインプログラムでは、隙間時間に、自分のペースで進められるよう教材と動画メインでお届けしております。  
また、気軽に相談できるオンラインコミュニティーにも参加していただけますので、教材と動画だけではわからなかったところのサポートも手厚く行いますよ！仲間と一緒に、副業ライフを楽しみながら、確実に成果につなげていきましょう！！





株式会社女子トク  
代表取締役 三浦綾子さま

推薦者の声  
(一部抜粋)



吉村知子さんは、税理士として活躍しながら、ご自身で積極的にWEBの力を活用してビジネスの構築・顧客の集客・売上アップを実現されていらっしゃいます。

会社員のまま起業をするためには、当然ですが、「どうやってサービスを作ったらいいの?」「どうやってお客様と出会ったらいいの?」と売上を上げる側面も知りたいはずですが、それと同時に「開業するってどういうこと?」「どういうお金の管理が必要になるの?」とお金を管理し、守る側面についても知りたいはずです。

まさに会社員時代の私がそうでした。

当時、このプログラムがあったら、どんなに嬉しかったことか!

机上の空論ではなく、実際に知子さんが実践してきたお金を稼ぐ「攻め」の部分と、税理士の得意分野である、お金を適切に管理していく「守り」の部分が網羅されているプログラム。

両方を一気に知ることができるのは、このプログラムだけだと思います。

ぜひ、手にとってみてください。



マーケティング・コンサルタント / Webメディア評論家  
株式会社office ZERO-STYLE  
代表取締役 落合正和さま

税理士という職業の皆さんは、経営者のタッグパートナーです。

「お金のプロ」であり「経営相談のプロ」でもあります。

そして吉村知子さんも延べ1,500人以上の相談実績を持つ税理士さんであり、ご自身も起業を経験されWebマーケティングを駆使して集客を行なっている実績のある方です。

実践経験の無いアドバイザーではなく、お金を生み出す「攻め」、お金を守る「守り」、双方に経験値を持つ税理士さんなのでとても信頼できます。

これから起業を目指す人にとっては、心強い存在でしょう。

また、吉村さんは非常に慎重な起業をすすめています。

起業ともなると、「エイヤッ」と全てをなげうってしまうような、動きをしてしまう人も多いですが、吉村さんの起業ノウハウは会社員でいながら副業から始めるスタイルです。また、リスクのわからないオンラインマーケティングを駆使した戦略になります。

安全に、慎重に起業したい人にはうってつけのプログラムと言えるでしょう。

また、明るく穏やかで、かつ丁寧な吉村さんの人間性がよく表れたプログラムになっています。

『起業したい! だけど大きなリスクは背負いたくない!』

そんなあなたの為にプロが用意したプログラムです。

ぜひ手に取ってみてください。

## さいごに

本当はみんな、「自分ならできる」  
「つらい状況でも必ず打開できる」と信じているはず。

悩むということは  
それを解決できる力も、もっているということです。

現在、とても不安定な状況下ではありますが、  
時代の流れがいま、「自分の足で立て!!」と  
後押しをしてくれているようにも感じます。

私自身も起業する前、  
本当にやっていけるのか不安でいっぱいでしたが、  
今は、「自分で稼ぐ道」を選択したことを、心からよかったと感じています。  
これから起業・副業する方を  
心から、全力で応援します!!  
是非、このプログラムへのご参加をお待ちしています。

— よしむらともこ税理士事務所 —

よしむらともこ



クリックすると  
サービスページにジャンプします!



税理士が教える  
「これからの時代を」もっと賢く生きる  
新しい働き方

## キャリアに 副業という選択肢

[ 副業オンラインプログラム ]

副業・起業に必要な  
スキルをW取得!

攻め

お金を  
生み出す

守り

利益を  
残す



著作権法および関連法律、条約により、私的使用など明示的に認められる範囲を超えて、本冊子の掲載内容（文章、画像、プログラムなど）の一部及びすべてについて、事前の許諾なく無断で複製、転載、送信、放送、配布、貸与、翻訳、変造することは、著作権侵害となり、法的に罰せられることがあります。

許可無く、掲載内容の一部及びすべてを複製、転載または配布、印刷など、第三者の利用に供することを禁止します。

転載、複製リンクをご希望の場合、下記連絡先まで事前にご一報いただきますようお願いいたします。

〒160-0004

東京都新宿区四谷1-18-12 坂本屋ビル401

050-3627-7171

[tomokoyoshimura@zei777.com](mailto:tomokoyoshimura@zei777.com)

よしむらともこ税理士事務所